

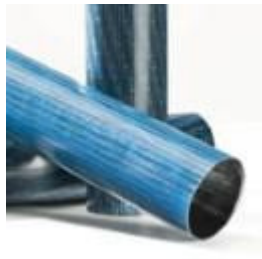
Varsinainen yhtiökokous

27.3.2014

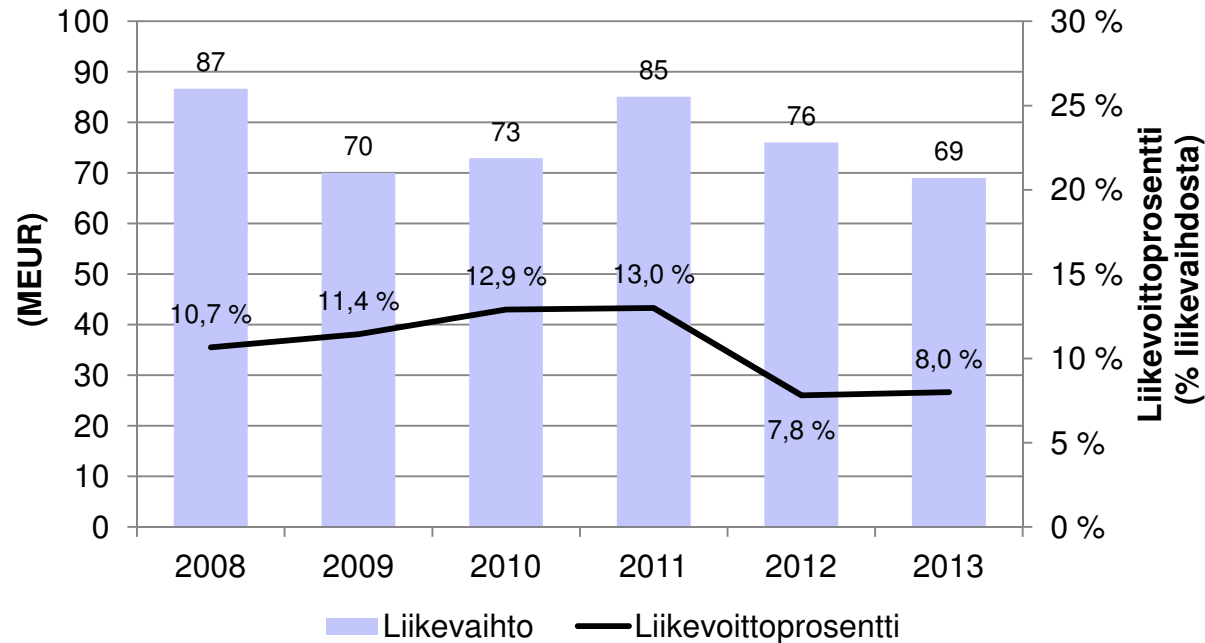
Riku Kytömäki
toimitusjohtaja

Sisältö

- ◆ Tilinpäätös 2013
- ◆ Markkinakatsaus
- ◆ Kilpailuasema
- ◆ Tavoitteet ja strategia
- ◆ Näkymät vuodelle 2014



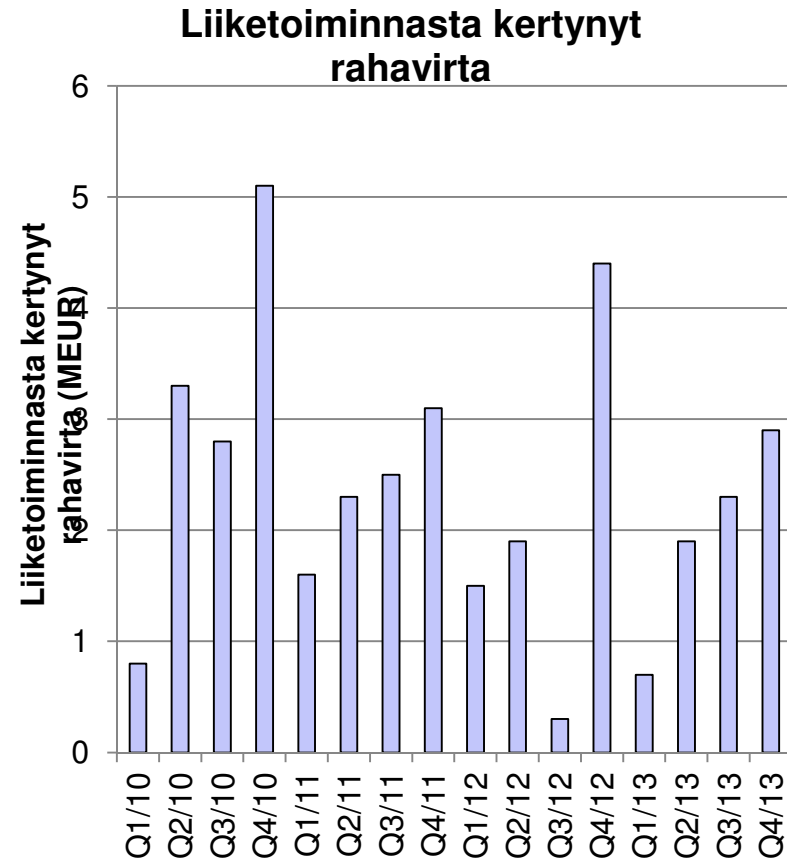
Vuonna 2013 liikevaihto oli 69,3 milj. euroa eli -8,8 % edellisvuotta pienempi. Liikevoitto oli 5,5 milj. euroa eli 8,0 % liikevaihdosta



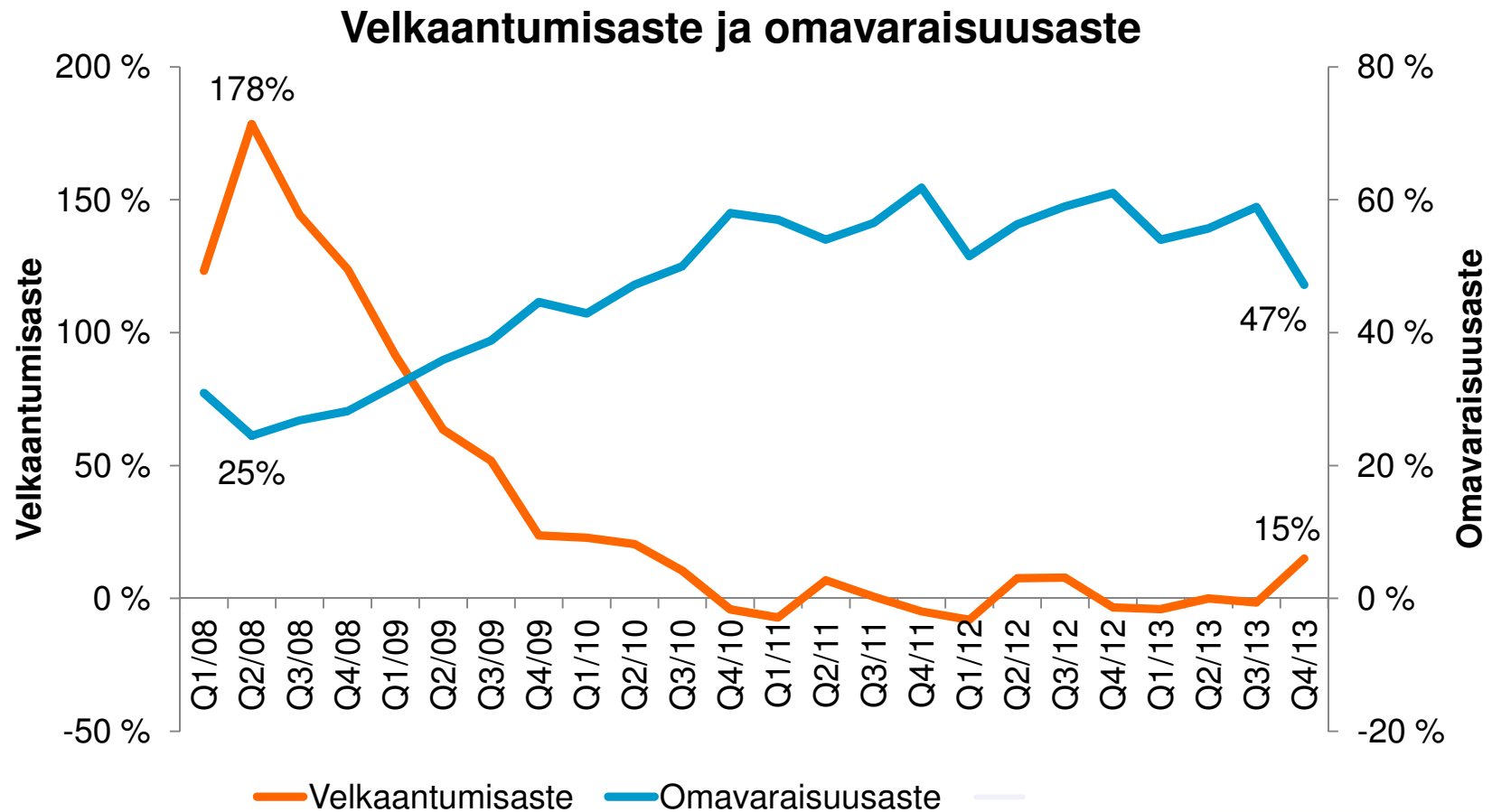
- ◆ Liikevaihto oli 69,3 (76,0) miljoonaa euroa, -8,8 % pienempi kuin vuonna 2012
- ◆ Liikevoitto ennen kertaluonteisia eriä oli 5,5 (5,9) miljoonaa euroa eli 8,0 (7,8) % liikevaihdosta. Tuloksen paranemiseen vaikuttivat toiminnan tehostaminen ja tehokas kustannushallinta
- ◆ Liikevoitto kertaluonteisten erien jälkeen oli 4,8 (3,4) miljoonaa euroa
 - 2012 liikevoittoon sisältyi 2,5 miljoonan euron arvonalennuskirjaus
 - 2013 liikevoittoon sisältyi toimitusjohtajan vaihdoksesta ja Australian yksikön uudelleenjärjestelystä aiheutuneita kuluja 0,7 miljoonaa euroa

Positiivinen kassavirta jatkui vuonna 2013 ja oli +7,8 (+8,2) milj. euroa

- ◆ Tammi-joulukuussa 2013 liiketoiminnasta kertynyt rahavirta oli +7,8 (+8,2) milj. euroa
- ◆ Bruttoinvestoinnit olivat 2,8 (2,8) milj. euroa
- ◆ Konsernin rahavarat olivat 9,4 (9,2) milj. euroa tilikauden lopussa



Taloudellinen asema säilyi vahvana. Velkaantumisaste nousi 15 % johtuen 5,9 miljoonan euron pääomanpalautuksesta (0,50 euroa/osake)



Laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,26 (0,17) euroa Hallitus ehdottaa, että tilikaudelta 2013 ei makseta osinkoa

- ◆ Laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,26 (0,17) euroa
- ◆ Osakkeen kokonaistuotto oli 11 (-16) prosenttia vuonna 2013
- ◆ Hallitus ehdottaa, että tilikaudelta 2013 ei makseta osinkoa
 - Joulukuussa 2013 osakkeenomistajille jaettiin varoja pääomanpalautuksena 0,50 euroa osakkeelta, yhteensä 5,9 miljoonaa euroa, jo maksetun, vuoden 2013 varsinaisen yhtiökokouksen vahvistaman 0,30 euron osakekohtaisen osingon lisäksi, yhteensä 3,6 miljoonaa euroa
 - Tämän johdosta hallitus esittää vuoden 2014 yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2013 ei makseta osinkoa



Markkinat kasvavat uusien sovellusten kautta. Innovaatio on tulosta asiakkaan ja Exel Compositesin keskeisen tietotaidon yhdistämisestä



Markkinanäkymät

- ◆ Joitakin positiivisia merkkejä on nähtävillä erityisesti laminaattien ja vaativien hiilikuituputkien markkinoilla
- ◆ Uusi laminaattituotantolinjainvestointi Mäntyharjulla mahdollistaa
 - Tuotevalikoiman laajentamisen erikoislaminaatteihin
 - Kasvun useissa markkinasegmenteissä
- ◆ Uusia mahdollisuuksia esim. rakennusteollisuudessa
 - Lujitteina seinä- ja lattiapaneeleissa
- ◆ Kuljetusvälineteollisuudessa laminaatteja käytetään mm. kylmäkuljetusrekkojen seinärakenteissa
- ◆ Urheiluvälineteollisuuden tuotteille asettamat vaatimukset jäykkyyden, keveyden ja kestävyys suhteen voidaan helposti saavuttaa lasi- ja hiilikuitulaminaattien avulla
 - Lumilaudat, sukset, jääkiekkomailat, jousiammuntavälineet
- ◆ Puhdistus- ja kunnossapitoteollisuudelle ja muihin teleskooppisiin kevyisiin rakenteisiin kehitetään jatkuvasti vaativia sovelluksia

Exel Compositesin kilpailuasema on vahva. Tavoitteenamme on olla maailman johtava pultruusioalan toimija myös tulevaisuudessa

- ◆ Pultruusiomarkkina on fragmentoitunut ja kilpailijoita on maailmassa satoja
- ◆ Exel Compositesin kilpailuasema on vahva, koska
 - yhtiö on yksi suurimmista pultruusioalan yrityksistä
 - sillä on vahva tase ja
 - positiivinen kassavirta
- ◆ Globaali läsnäolo
 - Valmistusta 7 eri maassa
 - Exel Composites on ainoa aidosti kansainvälinen pultruusioalan yritys
- ◆ Exel Compositesin tavoitteena on olla maailman johtava pultruusioalan toimija myös tulevaisuudessa. Tähän pyritään
 - Jatkevalla innovaatiolla läheisessä yhteistyössä asiakkaiden kanssa
 - Kehittämällä tasapainoisia asiakas- ja tuoteportfolioita edelleen
 - Investoimalla kasvaviin markkinasegmentteihin
 - Pitämällä ja rekrytoimalla osaavaa johtoa ja henkilöstöä
 - Jatkamalla pultruusioalan konsolidointia: vahva tase mahdollistaa yritysostot

Exel Compositesin strategiana on kannattava kasvu

Exel Compositesin strategia koostuu kolmesta keskeisestä osa-alueesta:

1 TASAPAINOINEN LIIKETOIMINTAPORTFOLIO

- Orgaanisen kasvun ja huolellisesti valittujen yritysostojen jatkaminen
- Tasapainoisen OEM-liiketoimintaportfolion kehittäminen
- Keskittyminen lupaaviin markkina-segmentteihin, joissa on kasvupotentiaalia

STATUS

- ◆ Useita uusia tuotteita erityisesti rakennus- ja infrastruktuuri-, koneiteollisuus- ja kuljetusvälineiteollisuus-markkinasegmentteihin
- ◆ Ei tehtyjä yritysostoja vuonna 2013

2 OPERATIIVISEN TOIMINNAN KEHITTÄMINEN

- Tuotannon tehokkuuden ja saannon parantaminen
- Prosessien yhtenäistäminen
- Ympäristönäkökohtien edistäminen

STATUS

- ◆ Tehokkuuden paraneminen tukee konsernin tulosta
- ◆ ExelWay-projekti tähtää tehokkuuden parantamiseen ja harmonisointiin
- ◆ ISO 18001 Kiinan yksikölle

3 ORGANISAATION KEHITTÄMINEN

- Panostaminen tekniseen myyntiin ja kehitykseen
- Innovatiivisuuden edistäminen
- Siirtyminen kohti integroidumpaa organisaatiota

STATUS

- ◆ Konsernin johtoryhmän vahvistaminen
- ◆ Globaalien funktioiden kehittäminen

Vuonna 2013 Exel Composites vahvisti organisaatiota ja jatkoi myynnin kehittämistä, toiminnan tehostamista ja tuottavuuden parantamista

- ◆ Konsernin johtoryhmää vahvistettiin: uusi toimitusjohtaja ja myynti- ja markkinointijohtaja
- ◆ Olemme vahvistaneet organisaatiota tavoitteena kasvattaa myyntiä, tehostaa toimintaa ja parantaa tuottavuutta
- ◆ Korjaavat toimenpiteet vaikuttivat positiivisesti erityisesti Ison-Britannian liiketoimintayksikköön parantaen sen kannattavuutta
- ◆ Korjaavat toimenpiteet Australiassa saatiin pääosin päätökseen. Tehtyjen toimenpiteiden odotetaan parantavan Australian yksikön kannattavuutta
 - Toimintamallin muutos
 - Brisbanen yksikön siirto Melbourneen
- ◆ Konsernin toimintatapojen harmonisointia jatkettiin ExelWay-hankkeen alla
 - Hanke tähtää parhaiden käytänteiden sekä uusien globaalien funktioiden ja tehokkaiden liiketoimintaprosessien käyttöönottoon konserninlaajuisesti

Keskitymme myynnin kasvattamiseen olemassa olevista ja uusista asiakkuuksista

- ◆ Vuonna 2014 keskitymme myynnin kasvattamiseen olemassa olevista ja uusista asiakkuuksista
 - Kehitämme tuote- ja asiakasportfolioita
 - Priorisoimme valikoituja segmenttejä
 - Panemme täytäntöön liiketoimintasuunnitelman Australiassa
 - Tavoittelemme kasvua Kiinassa
- ◆ Kehitämme toimintojamme edelleen parantamalla turvallista työympäristöä, tehostamalla toimintoja ja parantamalla tuottavuutta
 - Tuotannon tehokkuuden ja saannon parannusohjelma
 - Laitteiden ja prosessien harmonisointi
- ◆ Tehostamme globaalien rakenteiden ja käytänteiden käyttöönottoa. Nykyisiä prosesseja parannetaan ja harmonisoidaan ExelWay-hankkeen alla
- ◆ Exel Composites on hyvissä asemissa kasvaakseen kannattavasti markkinoiden elpyessä
- ◆ Vahvistamme edelleen kannattavan kasvun perustaa
- ◆ Seuraamme yleistä markkinakehitystä ja reagoimme tarvittaessa lisätoimenpitein

Exel Compositesin taloudelliset tavoitteet suhdannekierron aikana

Exel Composites -konsernin taloudelliset tavoitteet suhdannekierron aikana ovat seuraavat:

KASVU

Exel Compositesin tavoitteena on saavuttaa keskimääräinen vuosittainen orgaaninen kasvu, joka ylittää toimialan markkinoiden kasvuvauhdin. Kasvu yritysostojen kautta on osa Exel Compositesin strategiaa.

LIIKEVOITTO

Exel Compositesin tavoitteena on saavuttaa vähintään 10 prosentin liikevoitto nettomyynnistä.

OSINKOPOLITIIKKA

Exel Composites pyrkii jakamaan vuosittain osinkona vähintään 40 prosenttia nettotuloksesta sikäli kun yhtiön kulloinenkin taloudellinen tilanne ja kasvumahdollisuudet sen sallivat.

Näkymät vuodelle 2014

- ◆ Yhtiö on vahvistanut organisaatiota ja jatkaa panostusta myynnin kehittämiseen, toiminnan tehostamiseen ja tuottavuuden parantamiseen
- ◆ Markkina on stabilisoitumisestaan huolimatta edelleen haasteellinen
- ◆ Yhtiö seuraa yleistä markkinakehitystä ja reagoi tarvittaessa lisätoimenpitein
- ◆ Yleiseen talouskehitykseen liittyy kuitenkin epävarmuustekijöitä, mutta joitakin positiivisia merkkejä on nähtävillä erityisesti laminaattien ja vaativien hiilikuituputkien markkinoilla
- ◆ Yhtiö on hyvissä asemissa kasvaakseen kannattavasti markkinoiden elpyessä



Lisätietoja Exel Compositesin verkkopalvelussa

- ◆ Exel Compositesin verkkopalvelu www.exelcomposites.com
- ◆ Lisätietoja

Riku Kytömäki
Toimitusjohtaja
050 511 8288

riku.kytomaki@exelcomposites.com

Ilkka Silvanto
Talous- ja hallintojohtaja
050 598 9553

ilkka.silvanto@exelcomposites.com

